

Account Manager Professional Services

Cheops | Antwerp, Brussels, Ghent



Facts & figures

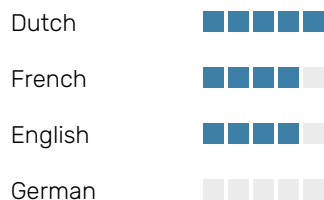
1989 opgericht

10 jaar op rij Trends Gazelle

300 medewerkers

40 + miljoen euro omzet

Languages



Skills

communicatie
gedreven
negociator
ondernemer

Your profile

Sales en 'client centricity' zijn jouw passies.

Je weet te schakelen tussen alle niveaus (bedrijfsleiders, CxO level, IT & business management, ...)

Je hebt min. 4 jaar ervaring in een business development en/of account manager functie in ICT.

Je hebt een trackrecord in het bereiken van sales targets.

Je hebt bij voorkeur ervaring in managed teaming/staffing.

Je denkt mee met de klant.

Je hebt ervaring met het afsluiten van frame agreements.

Role

Je identificeert, profileert en ontwikkelt bestaande accounts en nieuwe frame agreements.

Je zorgt voor een goed evenwicht tussen snelle en langere sales cycli.

Je onderhandelt en sluit succesvol langetermijncontracten af.

Je bouwt relaties uit met stakeholders bij zowel klanten en prospecten, als bij interne stakeholders.

Je helpt Cheops als een sterke partner in de markt te zetten en mee te bouwen aan hun groei op het vlak van staffing (.NET, JAVA, Cloud Engineers, System Engineers, ...).

Je hebt een directe impact op de projecten waar de consultants terechtkomen.

Je werkt in een team waarin je kan rekenen op ondersteuning van recruiters en talent managers.

Company highlights



Managed Hybrid Cloud

Combinatie van controle over een private cloud met de flexibele mogelijkheden uit de Cheops Cloud en public cloud.

Cheops Cloud

Een complete oplossing:

- Highlevel cloudinfrastructuur
- Managed Services
- koppelingen met public cloud & private cloud

IT & Business Technology Services

- Doorlichting aan de hand van een Maturity Assessment
- Ontwerp voor lokale installatie of infrastructuur en/of applicaties via online service, of combinatie
- Gecertificeerde JAVA- en .NET-consultants combineren businessinzicht met softwarekennis
- Permanente ondersteuning op afstand of intern

We like to talk to you

<https://www.aleaconnect.com/contact>

[aleaconnect.com](https://www.aleaconnect.com)

rudi.vdw@aleaconnect.com

0476 32 43 20

<https://www.linkedin.com/in/rudi-van-den-wyngaert-367627/>